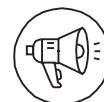
A man with glasses, wearing a blue checkered suit and a white shirt, stands smiling with his hands in his pockets. He is positioned in front of a large, out-of-focus pile of scrap metal, including pieces of aluminum and steel. The background is a dense field of dark, metallic debris.

"Besides the port, Belgium also offers many interesting financial & trading tools, sometimes even better than Geneva or London.'

Ram Prajapati, Synergy Tradeco



In this section, a company manager tells more about his company in bite-sized pieces of text

# ‘From Antwerp we ship the waste worldwide for a new life’

A waste for someone is the perfectly usable raw material for another, Synergy Tradeco has understood it very well, so the company is involved in this venture from its headquarters in Zwijndrecht focuses on the export of recycled materials and raw minerals, which are regained value somewhere else in the World. CEO Ram Prajapati explains his successful approach.

By Jan Van de Poel  
Photo Stefaan Van Hul

## BEGINNING?

‘Synergy Tradeco was started its business in May 2019, when we started the business with three partners by shipping our first shipment of plastic waste to India. I came to Belgium in 1996 in my previous company, who is also active in the recycling sector. I had started as a junior clerk and worked my way up to CFO and member of the board of directors. I had contributed for the growth of the company from a team with ten people and an annual turnover of 5 million dollars to a company with 250 people and an annual turnover of 500 million dollars. With 22 years of experience in the sector, it was my ambition to take the next step and start up my own business.’

## UNIQUE?

‘Sustainability is not only paramount in our business, but also in the organization of the company. To ensure that Synergy Tradeco does not depend on one person or one product and can therefore continue to function, I have a core management of young people built around me. Each of them is a partner in the company and responsible for a specific business unit and for its team. That immediately explains the first part of our company name. Their autonomous teams also complete their work themselves according to the deadlines.’

## WHAT?

‘Synergy Tradeco has been an international player in the recycling industry since 2019, as a specialist in the export of recycled materials such as paper, plastic and steel, as well as raw minerals. A complete separation of waste flows often requires manual sorting. Due to the lower wage costs, this is mainly done in Asia. For that reason, we mainly export recycled materials to that continent, including India. In addition, we also import prime steel coils.’

## MISSION?

‘Our mission statement is ‘Simply Synchronized Energy’. In a partnership model, we want to create a ‘Synergy’ between our suppliers and our customers as a mediator, offering each of them an added value.’

## AMBITIONS?

‘Since our first shipment in May 2019, we have grown tremendously, exceeding 500,000 tons of materials shipped and a turnover of 128 million euros in 2020 to an expected turnover of around 230 million euros for 2021. At this speed, we expect our turnover to reach a billion dollars by 2025.’

But an increase in strength of the company is more important than the growth in turnover.


The equity of the company should be over 10 million by end of the year 2022 from 6.2 million euros equity at the end of 2021. This will help Synergy Tradeco to build a sustainable future and continue to grow with new product lines.

Through our global network, we will also be able to bring waste from other continents to Europe, when factories are built here with the new and advanced technologies. For example, I am thinking, of extracting precious metals from old mobile phones.’

## INTERNATIONAL?

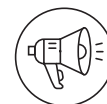
‘Because Belgium is too small a country, we have to work internationally. We currently do business in 52 countries worldwide. In addition to our headquarters in Zwijndrecht, we have offices in sixteen countries on six continents: United Kingdom, Spain, Portugal, Italy, Romania, Poland, Turkey, United States, Brazil, Mexico, United Arab Emirates, China, India, Pakistan, Bangladesh and Australia.’

We have 108 employees worldwide, eight of whom work in Belgium and other ten in rest of Europe. Our back office works from India. We consciously keep our headquarters in Antwerp. Not only is it the second largest port in Europe, with excellent connections to the rest of the World. In addition, Belgium lots of interesting trading & financial tools, sometimes even better than Geneva or London.’

A man with glasses, wearing a blue checkered suit and a white shirt, stands smiling in a field of scrap metal. The background is filled with various pieces of metal, including what looks like a car body, all out of focus. The lighting is bright, suggesting an outdoor setting.

‘Naast de haven biedt België ook tal van interessante financiële handelstools, soms nog meer dan Genève of Londen.’

Ram Prajapati, Synergy Tradeco



In deze rubriek vertelt een bedrijfsleider in hapklare stukjes tekst meer over zijn bedrijf.

# ‘Vanuit Antwerpen leiden we afval wereldwijd naar een nieuw leven’

Het afval van de ene is een perfect bruikbare grondstof voor de andere, zo heeft Synergy Tradeco goed begrepen. En dus legt het bedrijf zich vanuit zijn hoofdkwartier in Zwijndrecht toe op de export van gerecycleerde materialen en ruwe mineralen, die elders ter wereld weer waarde krijgen. CEO Ram Prajapati licht zijn succesvolle aanpak toe.

door Jan Van de Poel  
fotografie Stefaan Van Hul

## ONTSTAAN?

‘Synergy Tradeco is van start gegaan in mei 2019, toen we met drie partners de business hebben gestart door een eerste lading plasticafval naar India te vershippen. Ik kwam wel al in 1996 naar België voor mijn laatste werkgever, die ook actief was in de recyclagesector. Ik ben er begonnen als junior bediende en heb me er opgewerkt tot CFO en lid van de raad van bestuur. Dat bedrijf heb ik mee uitgebouwd van een speler met tien mensen en een jaaromzet van 5 miljoen dollar tot een onderneming met 250 mensen en een jaaromzet van 500 miljoen dollar. Met 22 jaar ervaring in de sector was het mijn ambitie om nog een volgende stap te zetten en een eigen bedrijf op te starten.’

## UNIEK?

‘Duurzaamheid staat niet alleen voorop in onze business, maar ook in de organisatie van het bedrijf. Om ervoor te zorgen dat Synergy Tradeco niet afhankelijk van één persoon of één product is en dus steeds kan blijven functioneren, heb ik een kernmanagement van jongere mensen rondom mij gebouwd. Elk van hen is partner in het bedrijf en zo ook verantwoordelijk voor een specifieke businessunit en het team ervan. Dat verklaart meteen het eerste deel van onze bedrijfsnaam. Hun autonome teams vullen hun werk ook helemaal zelf in naargelang de deadlines.’

## WAT?

‘Synergy Tradeco is sinds 2019 een internationale speler in de recyclage-industrie, als specialist in de export van gerecycleerde materialen zoals papier, plastic en staal en ook ruwe mineralen. Volledige scheiding van afvalstromen vraagt vaak manueel sorteerwerk. Door de lagere loonkosten gebeurt dat toch vooral in Azië. Om die reden exporteren we vooral naar dat continent, onder meer naar India. Daarnaast importeren we voornamelijk rollen staal.’

## MISSIE?

‘Onze missie is *simply synchronized energy*. In een partnerschapsmodel willen we als brugfiguur synergieën creëren tussen onze leveranciers en onze klanten, die elk van hen toegevoegde waarde biedt.’

## AMBITIES?

‘Sinds onze eerste zending in mei 2019 zijn we enorm gegroeid, van meer dan 500.000 ton aan verscheepte materialen en een omzet van 128 miljoen euro in 2020 naar een verwachte omzet van zo’n 230 miljoen euro voor 2021. Aan het huidige tempo zal onze omzet tegen 2025 al uitkomen boven het miljard dollar. Belangrijker dan die groei in omzet is dat het bedrijf een alsmaar sterker eigen vermogen opbouwt. Van 6,2 miljoen euro eind 2021 moet dat eind dit jaar al de 10 miljoen overstijgen. Dat zal Synergy Tradeco helpen om een duurzame toekomst uit te bouwen en nog verder door te groeien met nieuwe productlijnen. Door ons wereldwijd netwerk zullen we ook in staat zijn om afval vanuit andere continenten naar Europa te halen, wanneer hier fabrieken zijn gebouwd rond nieuwe verwerkingstechnologieën. Ik denk dan bijvoorbeeld aan het winnen van edelmetalen uit oude gsm’s.’

## INTERNATIONAAL?

‘Omdat België een te klein land is, moeten we wel internationaal werken. Intussen doen we zaken in 52 landen wereldwijd. Naast ons hoofdkwartier in Zwijndrecht hebben we kantoren in zestien landen op zes continenten: het Verenigd Koninkrijk, Spanje, Portugal, Italië, Roemenië, Polen, Turkije, Verenigde Staten, Brazilië, Mexico, de Verenigde Arabische Emiraten, China, India, Pakistan, Bangladesh en Australië. Wereldwijd tellen we 108 medewerkers, waarvan er acht werken in België en tien elders in Europa. Onze backoffice werkt vanuit India. Ons hoofdkwartier houden we bewust in Antwerpen. Niet alleen is het de tweede grootste haven van Europa, met uitstekende verbindingen naar de rest van de wereld. Daarnaast biedt België tal van interessante handelstools op financieel vlak, soms nog meer dan Genève of Londen.’